

使用 Jedox AI 引擎进行可靠的销售预测

三井化学通过人工智能和预测分析提高预测精度

0-1 MAKE IT HAPPEN



客户:

三井化学（欧洲）有限公司

区域:

欧洲、中东和非洲

行业:

化学

部门:

控制、销售、生产、采购

应用场景:

规划、预测分析

系统环境:

SAP、ERP

品牌介绍

三井化工（欧洲）有限公司是三井全球公司的其中一个分公司。三井化工成立于 1997 年，是日本一家成立已久的公司，主要致力于三井化工产品的制造、销售和营销，业务领域为“汽车”、“食品与包装”和“医疗保健”

FP & A 在数字化转型下阶段的新应用

作为三井化学的一部分，三井化工（欧洲）有限公司拥有广泛的产品群，使用基于 Microsoft SQL 和 Access 的现有计划解决方案以及典型的 Excel 方案。2017 年，绩效控制部门与 Jedox 合作伙伴 HighCoordination 合作，与 Jedox 实施了新的计划解决方案，该方案显著简化并加速了三井化学（欧洲）的销售计划。由于 Jedox 集成了很多功能，三井化学可以快速适应不断变化的市场条件，以实现更灵活的规划。

执行摘要:

三井化学（欧洲）有限公司使用 Jedox AI 引擎升级了其现有的 Jedox 规划环境。他们的重点是销售预测。Jedox 模块“Predictive Forecast”通过 AI 生成，支持 12 个月的滚动销售预测，预测准确性显著提高，在某些情况下，仅仅几个月后就能够提高 95%。

优势:

- △简化和加速成果规划和预测过程
- △销售预测准确率提高到 95%
- △更精细、更灵活的规划和预测

为什么选择 Jedox?

- ✓ 强大的规划功能
- ✓ 现成人工智能标准模块的快速实现
- ✓ AI 支持预测和绩效管理
- ✓ 与 SAP 无缝集成
- ✓ 易于管理并进一步扩展解决方案

“借助 Jedox Assisted™ Planning, 我们可以以前所未有的详细程度进行规划。借助 AI 引擎, 我们可以获得非常准确的预测值, 还看到了进一步优化的巨大潜力。”

——Sascha Geng, 绩效控制经理, 三井化学欧洲有限公司

销售预算中的预测分析

为了提高预测的准确性, 项目团队在一个试点项目中实施了 Jedox AI 模块“Predictive Forecast”。该模块基于集成的 Jedox Assisted™ Planning 解决方案, 并包含预定义的业务逻辑, 通过 AI 生成的销售预测支持三井化学的 12 个月滚动销售预测。短短几个月后, 几个产品组相对于实际值的预测准确性提高了 95%, 三井化学期望通过持续扩张的数据量能够进一步优化预测模型。

通过预报性预测增强财务规划与分析

在该试点项目中, 三井化学实施了 Jedox 提供的 AI 标准模型, 该模型能够提供初始报告和评估。三井化学主要关注更高层次的细节, 例如对不同产品库存量, 单个客户, 材料和地区的预测。主要的挑战是人工智能分析所需的大量数据。Jedox 建议使用至少涵盖前三年的数据库作为基础。但是, 最初只有 1.5 年的数据可用。三井化学使用 Jedox 集成器 (Jedox 解决方案中的数据中心) 在 SAP 中映射其他遗留数据并将其迁移到 Jedox 自有的数据库, 同时能够优化数据质量和性能。

解决方案: 建立信任

三井使用人工智能引擎的销售预测与手动预测并行, 通过自动比较来支持销售规划人员的决策。其目的是加强对人工智能生成值的信任, 并在广泛接受系统的基础上进一步实现预测自动化。

结果: 精确性和透明度

在规划和预测方面达到高细节水平是三井的一大胜利。强大的 Jedox 内存引擎支持灵活的规划, 例如在单个客户和材料的颗粒度级别上分散价值, 或者对所有层次级别的数据进行数据整合。



web: jedox.com

blog: blog.jedox.com



联系 Jedox 亚太区代理商

上海项腾信息技术有限公司

Add: 上海市浦东新区张江高科技园区春晓路 439 号

海外科技园 6 栋 2 楼

Tel: 400-116-8870, 021-51688870

E-mail: marketing@efsbi.com

Web: www.efsbi.com